

## **BAB VII**

### **PENUTUP**

#### **7.1. Kesimpulan**

Berdasarkan hasil perancangan dan pengujian yang telah dilakukan, dapat disimpulkan bahwa:

- A. Telah dibuat aplikasi Sales Motorist dan Monitoring Supervisor pada distributor Nabati berbasis Android.
- B. Aplikasi Sales Motorist dan Monitoring Supervisor dapat melakukan proses pengolahan data yang meliputi dapat menampilkan informasi target penjualan, dapat membuat daftar kunjungan toko, dapat melakukan proses transaksi, dapat mengatur produk yang akan dibawah oleh sales.
- C. Dengan aplikasi yang dibuat data sales maupun supervisor lebih cepat dan akurat dalam melakukan proses penjualan barang, mengetahui target sales, proses transaksi sales yang berlangsung
- D. Aplikasi dapat merubah pola kerja Sales dan Supervisor yang awalnya dengan cara manual menulis pada lembar HPH (Hasil Penjualan Harian), dengan aplikasi yang dibuat, Sales dan Supervisor dimudahkan dengan adanya aplikasi yang dirancang untuk pekerjaan mereka. Tidak perlu lagi menulis pada HPH yang memakan waktu lama dan rentan pada kekeliruan saat menulis.
- E. Dengan dibuatnya fitur Target pada aplikasi ini, yang akan mempermudah pekerjaan Sales dan Supervisor, dengan begitu mereka dapat memenuhi target penjualannya.
- F. Adanya fitur kunjungan toko, jadwal kunjungan toko lebih tertata dan terjadwal. Dengan begitu Sales tidak perlu bingung untuk menentukan rute saat mau berdagang
- G. Aplikasi terdapat fitur Stok barang, dengan adanya fitur tersebut, sales mempermudah dalam menghitung jumlah sisa barang yang dibawah. Tanpa harus menghitung secara manual barang tersebut.
- H. Pada menu transaksi, terdapat fitur lokasi dan foto real time. Yang fungsinya sales bila melakukan transaksi harus berada pada lokasi toko dan wajib memfoto produknya dengan tertata rapi di display toko. Dengan adanya fitur begitu sales

wajib selalu kunjungan pada setiap toko yang akan di kunjungi hari itu. Dan sales tidak bisa melakukan kecurangan berupa order fiktif.

- I. Di aplikasi sales terdapat fitur laporan, yang berisikan untuk menampilkan informasi kepada supervisor atas pencapaian setiap salesnya.

## **7.2 Saran**

Berdasarkan hasil perancangan dan pengujian yang telah dilakukan, terdapat beberapa saran untuk pengembangan selanjutnya, yaitu:

- A. Diharapkan pada perancangan selanjutnya bisa menambahkan pemetaan dan pengelompokan lokasi setiap tokonya agar lebih tertata dan tercakup pada setiap wilayahnya
- B. Pada perancangan selanjutnya, bisa dibuat informasi lokasi wilayah yang sering dikunjungi oleh sales dengan berdasarkan hasil data toko aplikasi tersebut. Dengan begitu Supervisor dapat melihat wilayah yang berpotensi dan tidak berpotensi dalam melakukan penjualannya.